



Mindset im digitalisierten Vertrieb

Vortragsexposé

Digitalisierung automatisiert Abläufe im Vertrieb. Dadurch wird ein anderes Mindset bei den Mitarbeitern erforderlich. Vertriebler verkaufen nicht mehr einzelne Produkte oder Dienstleistungen, sondern Rahmenverträge. Ihre Bedeutung steigt und damit sollte auch ihr Standing steigen, um beim potentiellen Kunden die nötige Glaubwürdigkeit zu erzielen.

Aber wie können wir das erreichen?

Ein wesentlicher Schritt auf dem Weg dahin ist, dem Kunden auf Augenhöhe zu begegnen und tatsächlich einen offenen Dialog zu führen. Dieser Vortrag gibt den entscheidenden Impuls auf dem Weg in diese Richtung.

Inhalte:

- Situation des Vertriebs zu Beginn des 21. Jahrhunderts: Was hat sich geändert?
- Warum kaufen Kunden? Kunden kaufen Nutzen. Die Value Proposition herausfinden und formulieren
- Was bewegt meinen Kunden? Die Position unseres Kunden einnehmen
- Was möchte mein Kunde überhaupt? Aktives Zuhören:
- Offener Dialog auf Augenhöhe
- Wertschätzung zeigen

+ 49 162 66 40 505

post@cortinovis.de

cortinovis.de



TIM CORTINOVIS

Experte für Erstkontakte



Ihr Referent

Seit mehr als 15 Jahren ist Tim Cortinovis erfolgreich im internationalen Vertrieb und Marketing tätig. Und genauso lange ist er schon fasziniert von den Möglichkeiten, die digitale Techniken zur Automatisierung dieser Bereiche bieten. Seinen Vorträgen merkt man an, dass er schon als Fernsehmoderator und Romanautor

erfolgreich war. Er ist Mitglied der renommierten German Speaker Association.

Zuschauernutzen	Handfeste Ideen, um für den eigenen digitalisierten Vertrieb neue Strategien für mehr Kunden und Wachstum zu entwickeln
Vortragsdauer	Nach Ihren Vorgaben

Setzen Sie diesen Vortrag gezielt ein:

- als Icebreaker auf einer Vertriebskonferenz,
- auf einer Sales-Kick-off Veranstaltung,
- als Programm-Highlight auf Kundenveranstaltungen,
- als Abwechslung in Jahrestagungen.

Kontakt	Tim Cortinovis, 0162 – 66 40 505 post@cortinovis.de Bartensteiner Weg 2 - 22049 Hamburg
----------------	--

+ 49 162 66 40 505

post@cortinovis.de

cortinovis.de



TIM CORTINOVIS

Experte für Erstkontakte

+ 49 162 66 40 505

post@cortinovis.de

cortinovis.de